

碧桂园集团 人力资源管理中心 2013年4月25日

"未来CEO" 是什么?

- 一个高端的校园招聘与人才发展项目
- · 我们要TOP20的学生

BUT

- 他们不愁好的工作
- 他们对我们未必关注和用心

SO

- 我们要有完备的培养和薪酬吸引策略
- 我们提供广阔的事业平台(明确的职业路径)
- 我们要有充分的**营销攻略**
- 我们要树立品牌影响力



"未来CEO"项目,包含以下**三大计划**



选拔候选人(研一、博一的学生)

从研一、博一开始,安排候选人实习2年左右

入职公司后,对其进行为期2年的快速培养计划

• PART 1:总体概况

• PART 2: 纳士计划

• PART 3: 演习计划

• PART 4: 磨砺计划

• PART 5:薪酬策略

序号	内容	
1	实施目的	
2	宣传手段	

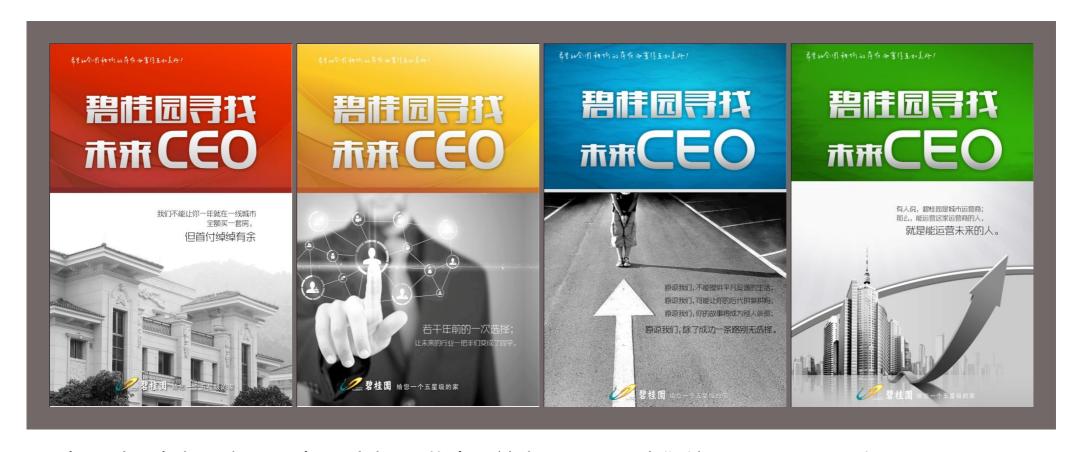
PART 1:总体概况 实施目的

- 为碧桂园未来发展(四、五年后)**储备高端管理人才**(包括:区域总裁、区域副总裁等)
- 提升未来组织能力

入职定岗: 见习经理

PART 1: 总体概况 宣传手段 [1/2]

海报4幅一排,并排出现在校区关键视野处,在锁定院系出现频率更高。



所有设计,包括展板、展架、海报、邀请函单张、PPT,我们统一VI,强调品牌。

PART 1: 总体概况 宣传手段 [2/2]

在宣贯阶段,我们不做大众海选,只做小众的VIP沙龙



- 1. 在酒店,通过沙龙形式: 介绍企业、宣贯方案、职业生涯分享(建议高管参加)
- 针对锁定院校开放,限人数为50人
- 3. 由学校推荐50名优秀的学生参加



- 邀请函由学校填上姓名,
 发给学生
- 2. 学生凭函、个人简历入场, 并可领取礼品一份
- 3. 邀请函上:将印有企业等介绍



1. 出席沙龙的学生,每人送礼品(印有公司LOGO的8G优盘+笔记本+笔+薄荷糖)

前期造势的作用:

- 1. 加强参与的荣誉感
- 2. 树立企业的品牌形象
- 3. 为后期的碧业生招聘的宣传 打下基础

• PART 1: 总体概况

• PART 2:纳士计划

• PART 3: 演习计划

• PART 4: 磨砺计划

• PART 5: 薪酬策略

序号	内容
1	选拔范围
2	选拔方式
3	筛选条件
4	选拔流程
5	ABC角

PART 2:纳士计划 筛选硬性条件(首轮筛选)

校园猎头根据本硬性条件进行推荐,推荐给项目经理后,由HR项目经理开展背景调查(360评估访谈),合格的参与下一轮的在线测评和后续的选拔环节。

1. 基本素质:对应公 司的素质模型初稿, 研究行为表现,作 为素质评价的依据

级 知识 专业:指定院系 成绩排名前20% 硬性条件 能力

1. 学历:硕士(本硕连读)1年级、博士1年

- 1. 曾任职(优秀)学生会主席、副主席、班长等干部
- 2. 承担并出色完成导师项目
- 3. 有学生会的业绩,体现出: 强组织、协调、沟通、抗 压能力
- 4. 评估:由老师、同学对其 进行360度评估。

素质

PART 2:纳士计划 选拔流程和时间安排(初定)

加强宣传,塑造品牌影响力和未来的号召力;通过科学、严格的选拔测评工具,保障人才质量

前期预热 5月13-17日

初选 & 小型沙龙 5月20-31日

初 试 6月3-14日

复试 6月底结束

- 与学校沟通方案,
 由学校负责推广
- 2. 学校猎头推荐符合 <u>硬性条件</u>、内部评价优的学生
- 3. 项目经理做<u>背景调</u> 查
- 1. 在锁定院系进行沙龙交流,由学校发邀请函,沙龙人数限50人。(见后)
- 通知校园猎头组推 荐的学生做在线测 评(具体测评工具 待定)
- 1. <u>引入评价中心:</u>考 察冲突下的情绪管 理、抗压、影响力 和人际风格
- 2. 主题演讲,题本偏宏观经济
- 3. 面试官:HR+区域 总裁+测评机构

- 1. 初试合格的人,邀请来广东,参观国华和项目→体验夜间营销
- 2. 总裁座谈 + 1对1复 试
- 3. 主席、副主席座谈+ 1对1终面

沙龙的目的,是为了营销宣传,建立影响力。关键是以校园猎头的推荐为主。

建议最终录取20人入围但终面未过的,直接纳入碧业生计划,无需参与后期校招面试

• PART 1: 总体概况

• PART 2:纳士计划

• PART 3:演习计划

• PART 4: 磨砺计划

• PART 5:薪酬策略

序号	内容
1	演习期安排
2	演习期考核

PART 3:演习计划 演习期安排

通过终面的学生(拟20人),在毕业前都安排在公司实习

项目实习



课题研究



导师辅导

以<u>广清、湘渝川</u> <u>6</u> <u>6</u> <u>8</u> 为实习区域, 挑选有出色团队 领导力的项目总 为教练,其项目 为实习基地(交

通费公司承担)

企业结合自身需求,提出专业方向课题,由学员研究撰写,公司组织评委评估(有价值的可以运用)

- 1. 区域安排<mark>领导</mark>
 力强的项目总
 作为导师,辅
 导学生的专业
 技能
- 2. HR作为职业 引导人,全程 参与

目的:

- 提前了解公司
 运作模式与文
 化
- 2. 运用知识解决 公司专业疑问
- 3. 缩短后期入职 后的磨合期

PART 3:演习计划 演习期考核

在期间表现优异的,将最终被公司录用

课题成绩



表现评估



结业答辩

公司安排专家对 其课题作业进行 批改 每个实习期结束时,由HR组织开展360行为事件访谈和评估

毕业前,由集团统一出题,分片区组织专家评委会,安排答辩

说明:

- 通过演习期考 核的学生将正 式录用
- 未通过演习期 考核的学员,
 可直接纳入碧 业生计划

• PART 1:总体概况

• PART 2: 纳士计划

• PART 3: 演习计划

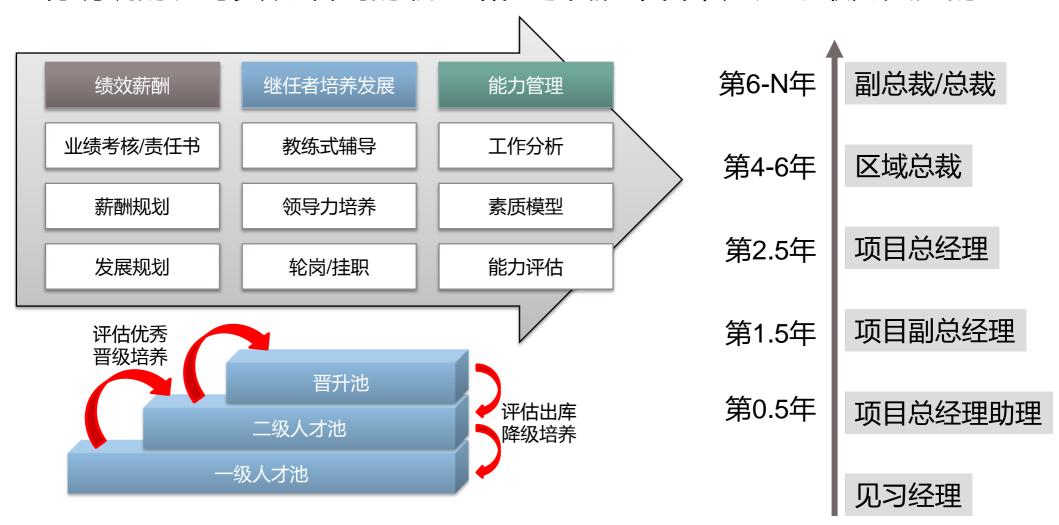
• PART 4: 磨砺计划

• PART 5:薪酬策略

序号	内容
1	职业发展路径
2	培养原则
3	培养方式
4	留人策略

PART 4:磨砺计划 职业发展路径

有明确的、可实现/看到的职业路径与发展平台,是人才最为关注的



PART 4: 磨砺计划 "3+1" 培养原则

以"三高一低"的原则指导整个培训发展安排



由导师提供高强 度、饱满的工作 内容,通过教练 技术,不断提升 学员专业力和领 导力



给予各类挑战性 工作任务,锻炼 学员业务完成能 力



上岗前(各岗位),签署《责任书》,执行考核;定期布置课题,由专家批改。对完成情况进行排名

定期360评估, 评价学员作风与 公司倡导是否相 一致:低调、严 谨、务实、公正



PART 4:磨砺计划 三位一体的培养方式



1. 目的:了解项目运作、掌握技术要领

2. 做法:教练+混合式培训+行动 学习。①区域总带3个月后,交 优秀项目总带7个月,在一线工 作;②参加展翼集训课程 注:就各个阶段的管理, 届时将提供完备的操作规 范和要求。

演习期

第0.5年

第1.5年

第2年

第3年

在校期间

半年期 跟随主席、副主席、总 裁、副总裁

 目的:提前了解公司运作 模式与文化

2. 做法:教练+混合式培训+ 行动学习。①工作任务由 导师安排;②混合式培训: 结合总裁要求和发展情况, 实施专项培训方案。 1年期 在区域和项目 2016.1-2016.6 , 半年期 跟随主席、副主席、总裁、 副总裁 1年期 在区域和项 日

1. 目的:了解核心业务板

2. 做法:轮岗+教练+混合 式培训+行动学习。

PART 3: 磨砺计划 留人策略 "123"

- 邀请家人团聚
- •参加集团年会

1次家庭聚会

2名导师

- 1名专业导师
- 1名hr负责生活 和情绪管理

帮助学员抒发 情绪、释放压 力、加强感情

3次座谈

感谢关注!